

**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ СТРАН ПО
РЕАЛИЗАЦИИ СОБСТВЕННЫХ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ ИНТЕРЕСОВ В
ПРОЦЕССЕ ПОСТРОЕНИЯ СИСТЕМЫ
ВТО**

**ТАҶРИБАИ БАЙНАЛМИЛАЛИИ
КИШВАРҶО ДАР АМАЛИСОЗИИ
МАНФИАТҶОИ ИҚТИСОДИИ ХУД ДАР
РАВАНДИ БУНЁДИ НИЗОМИ СУС**

**INTERNATIONAL EXPERIENCE OF
COUNTRIES IN PURSUING THEIR
ECONOMIC INTERESTS DURING THE
FORMATION OF THE WTO SYSTEM**

Набизода Мирзотоҳир Сайфидин, к.и.н., проректор по учебной части ГОУ «ХГУ имени акад.Б. Гафурова»; **Туразода Джамшед Аскар**, к.э.н., декан факультета бизнеса и международной экономики ТГУПБП (Таджикистан, Худжанд)

Набизода Мирзотоҳир Сайфидин, н.и.т., муовини ректор оид ба таълими МДТ «ДДХ ба номи акад. Б.Гафуров»; **Туразода Чалшиед Аскар**, н.и.и., декани факултети бизнес ва иқтисодиёти байналмилалӣ ДДХБСТ, (Тоҷикистон, Хучанд)

Nabizoda Mirzotohir Sayfidin, Candidate of Historical Sciences, Vice-Rector for acad. Affairs, SEI «KhSU named after acad.B. Gafurov»; **E-mail: mirzo-3787@mail.ru**; **Turazoda Jamshed Askar**, Candidate of Economical Sciences, Dean of the Faculty of Business and International Economics, TSULBP, (Tajikistan, Khujand), **E-mail: Jam9275@mail.ru**

Ключевые слова: ГАТТ, ВТО, мировая торговля, экономические интересы, либерализация, тарифы, многосторонние переговоры, глобализация, торговая политика.

В статье рассматривается международный опыт реализации экономических интересов стран в процессе формирования системы ГАТТ/ВТО. Представлен анализ исторических предпосылок, этапов развития, достижений и недостатков ГАТТ, а также институциональных изменений, сопровождавших создание ВТО. Обсуждается влияние многосторонних торговых переговоров на снижение тарифов и улучшение условий мировой торговли. Выделены ключевые функции ВТО и ее роль в регулировании современной глобальной экономики. Отмечаются вызовы, связанные с внутренними противоречиями и влиянием развивающихся стран на глобальную торговую систему.

Вожаҳои калидӣ: СКСТ, СҶТ, тиҷорати ҷаҳонӣ, манфиатҳои иқтисодӣ, либерализатсия, тарифҳо, гуфтушунидҳои бисёрҷониба, ҷаҳонишиавӣ, сиёсати тиҷоратӣ.

Дар мақола таҷрибаи байналмилалӣ дар амалисозии манфиатҳои иқтисодии кишварҳо дар раванди бунёди низоми СКСТ/СУС баррасӣ шудааст. Таҳлили пешомадҳои таърихӣ, марҳилаҳои рушд, дастовардҳо ва нуқсонҳои СКСТ ва таъйироти институционалӣ, ки таъсири СУС-ро ҳамроҳӣ мекарданд, пешниҳод шудаанд. Таъсири гуфтушунидҳои бисёрҷонибаи тиҷоратӣ ба коҳиши тарифҳо ва беҳтаршавии шароити савдои ҷаҳонӣ мавриди баррасӣ қарор гирифтааст. Вазифаҳои асосии СУС ва нақши он дар танзими иқтисодиёти ҷаҳонии муосир муайян гардидаанд. Ҷолишҳо, ки бо зиддиятҳои дохилӣ ва таъсири кишварҳои рӯ ба инкишоф ба низоми тиҷорати ҷаҳонӣ алоқаманданд, қайд карда шудаанд.

Keywords: GATT, WTO, global trade, economic interests, liberalization, tariffs, multilateral negotiations, globalization, trade policy.

The article examines the international experience of countries in pursuing their economic interests during the development of the GATT/WTO system. It analyzes historical prerequisites, stages of evolution, achievements, and shortcomings of GATT, as well as institutional changes accompanying the establishment of the WTO. The impact of multilateral trade negotiations on tariff reductions and improvements in global trade conditions is discussed. Key functions of the WTO and its role in regulating the modern global economy are highlighted. Challenges related to internal contradictions and the growing influence of developing countries on the global trade system are noted.

Теоретические идеи, которые обосновывали либерализацию мировой торговли, требовали создания институционального механизма, с помощью которого можно было бы воплотить их в жизнь. В первой половине 1920-х годов были предприняты первые попытки создать такой механизм, однако, в результате экономического спада в Европе и США 1929-1933 годов они не были предприняты. Введение в этот период протекционистских мер, ориентированных на защиту внутреннего производителя, привело к росту цен на дешевую импортируемую продукцию, снизило покупательную способность граждан и заставило другие страны применить ответные меры, которые повредили экспортерам. Таким образом, попытки преодоления кризиса путем прямой

защиты внутреннего рынка от импорта за счет установления высоких уровней пошлины не дали ожидаемого эффекта.

Важной предпосылкой создания в послевоенный период Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ) можно считать признание государствами того факта, что использование протекционистских мер, включая квоты и запреты, препятствующие развитию мировой торговли, привело к сложной ситуации в мировой экономике и торговле [1, с.291]. В конце 40-х годов международное сообщество государств осознало необходимость создания новой системы организации международных торговых отношений. Эта система виделась в форме единства многосторонних прав и обязанностей стран, выраженных в международно-правовых нормах.

Создание ГАТТ было в основном закончено 30 октября 1947 г., когда в Женеве был принят «Протокол о временном применении», согласно которому восемь государств (Австралия, Бельгия, Канада, Франция, Люксембург, Нидерланды, Великобритания, США) согласились действовать с момента подписания в рамках ГАТТ «временно» до и после 1 января 1948 года [6, с. 77]. Протокол оставался открытым для его подписания в штаб-квартире ООН до 15 ноября 1948 г. Правительства государств, позже присоединившихся к Генеральному соглашению, действовали таким же образом, то есть на условиях положения о «существующем законодательстве». Это означало, что присоединившиеся государства принимали международные обязательства в соответствии со своим национальным законодательством, а уже потом адаптировали последнее, согласно требованиям ГАТТ.

Однако основные этапы деятельности ГАТТ были связаны с проведением периодических раундов многосторонних торговых переговоров между странами-участницами. В общей сложности, 46-летняя история ГАТТ насчитывает 8 таких раундов (табл. 1).

Таблица 1. Хронология раундов ГАТТ

Раунд	Год проведения	Название раунда	Количество участников	Главные вопросы повестки дня
I	1947	Гаванский Раунд	23	Снижение тарифов
II	1949	Анси- раунд	13	Снижение тарифов
III	1951	Торки- раунд	38	Снижение тарифов
IV	1956	Женевский Раунд	26	Снижение тарифов, присоединение Японии
V	1960-1961	Диллон-раунд	26	Снижение тарифов
VI	1964-1967	Кеннеди-Раунд	62	Снижение тарифов, Антидемпинг
VII	1973-1979	Токийский Раунд	102	Снижение тарифов, нетарифные мероприятия, рамочные соглашения
VIII	1986-1994	Уругвайский Раунд	123	Снижение тарифов, нетарифные мероприятия, привила, услуги интеллектуальная собственность, разрешение споров, текстиль, сельское хозяйство, создание ВТО и прочее.

Источник: [5, с. 27]

В ходе первых пяти раундов решались главным образом проблемы, связанные с сокращением тарифов: в среднем уровень тарифов сократился вдвое – с 40 до 20 процентов. Небольшое количество участников этих раундов позволило относительно быстро достигать компромисса и принимать окончательное решение (см. табл. 2).

Кроме того, быстрому принятию решений способствовало по сравнению со следующими раундами небольшое количество и относительная простота вопросов, которые рассматривались участниками этих раундов.

Также быстрому принятию решений способствовало понимание потребности в реализации целей, стоящих перед ГАТТ и другими международными институтами, созданными после завершения Второй мировой войны с целью недопущения подобных военных конфликтов.

Таблица 2. Основные достижения первых пяти раундов ГАТТ

Название раунда	Продолжительность раунда	Основные достижения
Гаванский раунд	7 месяцев	Создание ГАТТ – 1947; сделано 45000 тарифных уступок, которые в адвалерном эквиваленте составляли больше чем 10 млрд. долл. США, что к тому времени составляло 20% от общего объема мирового рынка.
Анси- раунд	5 месяцев	Совершено около 5000 тарифных уступок.
Торки- раунд	8 месяцев	Сделано примерно 8700 тарифных уступок (в 1948 году уровень тарифа ниже на 25%)
Женевский раунд	5 месяцев	Достигнута договоренность о снижении тарифа на 2, 5 млрд. долл. США
Дилон-раунд	11 месяцев	Достигнута договоренность о тарифных уступках в размере и 4, 9 млрд. долл. США от объема мировой торговли.

Источник: [3]

В секторальном распределении подходы к защите своего рынка существенно отличались. Так, самый высокий уровень защиты сельскохозяйственного рынка был в ЕС и Японии, текстиля и одежды в Канаде, кожаных изделий и обуви в Японии и США (см. табл. 3).

Таблица 3. Изменение средних уровней таможенных тарифов по результатам Уругвайского раунда (в процентах к стоимости товаров)

Рынок страны-импортера	Средний невзвешенный уровень тарифа		Максимальный уровень тарифа	
	До Уругвайского раунда	После Уругвайского раунда	До Уругвайского раунда	После Уругвайского раунда
	Сельскохозяйственные товары			
ЕС	32, 2	21, 4	438, 0	280, 4
Канада	13, 4	8, 6	266, 6	170, 6
США	10, 3	7, 2	999, 8	449, 9
Япония	31, 4	23, 1	650, 0	552, 5
	Продукты добычи и переработки природных ресурсов			
ЕС	8, 1	6, 3	30, 0	26, 0
Канада	5, 5	2, 7	17, 5	11, 3
США	3, 5	2, 3	35, 0	35, 0
Япония	5, 8	3, 4	20, 0	15, 0
	Текстиль и одежда			
ЕС	10, 5	8, 2	17, 0	12, 0
Канада	19, 6	12, 7	30, 0	18, 0
США	12, 8	9, 1	42, 4	32, 0

Япония	10, 7	6, 9	22, 4	16, 0
	Кожаные изделия и обувь			
ЕС	8, 3	6, 9	20, 0	17, 0
Канада	13, 3	9, 6	25, 0	20, 0
США	14, 0	11, 8	61, 8	61, 8
Япония	29, 8	23, 4	84, 0	75, 2
	Прочие промышленные изделия (кроме топлива)			
ЕС	5, 7	2, 8	98, 2	78, 6
Канада	8, 1	3, 9	30, 3	25, 0
США	5, 2	2, 6	151, 2	121, 4
Япония	4, 1	1, 2	43, 5	43, 5
	Все виды товаров (кроме топлива)			
ЕС	10, 4	6, 6	438, 0	280, 4
Канада	9, 9	5, 5	266, 6	170, 6
США	7, 0	4, 3	999, 8	449, 9
Япония	9, 7	5, 9	650, 0	552, 5

Источник: [4]

Следует отметить, несмотря на то, что по свершении Уругвайского раунда средний невзвешенный уровень тарифа Японии был меньше аналогичного показателя в ЕС, в отдельных секторах он существенно превышал показатели других из перечисленных стран. Так, средний невзвешенный уровень тарифа Японии на кожаные изделия и обувь составлял 23, 4 %, в то время как этот показатель в США был 11, 8 %, Канады – 9, 6 %, а стран ЕС самый низкий среди этих четырех стран – 6, 9%.

В секторальном распределении наиболее существенно изменение средних тарифов на промышленные изделия в развитых странах по результатам Уругвайского раунда ГАТТ произошло в области древесины и изделий из нее (таблица 4).

Таблица 3. Смена средних тарифов на промышленные изделия в развитых странах по результатам Уругвайского раунда ГАТТ (в процентах к стоимости)

Категория изделий	Средний уровень тарифа		
	До Уругвайского раунда	После Уругвайского раунда	Снижение, %
Все промышленные изделия (исключая нефть)	6, 3	3, 9	38
Текстиль и одежда	15, 5	12, 1	22
Металлы	3, 7	1, 5	59
Минеральные продукты, драгоценные камни и металлы	2, 3	1, 1	52
Электротехника	6, 6	3, 5	47
Кожаные, резиновые изделия, обувь	8, 9	7, 3	18
Древесина и изделия из нее, бумага	3, 5	1, 1	69
Рыба и рыбопродукты	6, 1	4, 5	26
Неэлектрическая техника	4, 8	2, 0	58
Химические товары	6, 7	3, 9	42
Транспортные средства	7, 5	5, 8	23

Другие готовые изделия	5, 5	2, 4	56
------------------------	------	------	----

Источник: [4]

Соглашение об образовании многосторонней торговой организации стало составной частью проекта Заключительного акта, закреплявшего результаты Уругвайского раунда и опубликованного в виде документа 20 декабря 1991 г. Все договоренности, достигнутые в рамках ГАТТ, были включены в состав функций ВТО. Для этого было принято Генеральное соглашение по тарифам и торговле в редакции 1994 г., функционировавшее как переходное звено при передаче прав и обязанностей от ГАТТ в ВТО [2].

Создание ВТО явилось важным институциональным прорывом в развитии системы регулирования мировой торговли. Ведь ГАТТ регулировала в основном только торговый аспект международных экономических отношений. А ВТО распространила свою компетенцию на такие новые аспекты, как инвестиции, торговля услугами, торговый аспект прав интеллектуальной собственности.

Большим недостатком ГАТТ было ее положение о выборочном применении. Поэтому его члены не всегда выполняли свои обязанности добросовестно. Кроме того, у ГАТТ не было эффективной процедуры разрешения споров. ВТО не только значительно подняла уровень дисциплины выполнения многосторонних норм регулирования торговли, но и ввела эффективный механизм разрешения споров.

Хотя ВТО была создана на базе ГАТТ, эти организации различаются между собой как по методу создания и объему функций, так и по структуре. Поэтому можно утверждать, что ВТО – не просто продолжение ГАТТ, напротив, ВТО полностью заменяет собой предыдущую структуру, носившую несколько иной характер (см. табл. 5).

Следует отметить, что создание ВТО повлекло за собой серьезные изменения в системе прав и обязательств, возникающих при ведении торговли. Да, договорные стороны ГАТТ, становясь членами ВТО (а все 129 членов ГАТТ автоматически становились членами ВТО по условиям принятия ими соглашений, заключенных в рамках Уругвайского раунда), должны были без всяких исключений или оговорок применять все международные торговые сделки, включенные в приложения 1, 2 и 3 Соглашения о ВТО.

Таблица 5. Главные институциональные отличия между ГАТТ и ВТО

ГАТТ	ВТО
Комплекс правил, результат многостороннего соглашения на временном основе без какой-либо институциональной базы, кроме небольшого секретариата	Постоянно действующий институт разветвленной сети органов
Действовавшая на основе соглашения о временном применении (после сорокалетнего срока его деятельности, государства-члены не принимали свои обязательства в рамках ГАТТ как постоянные)	Принимаемые обязательства являются постоянными
Регулировались вопросы только в отрасли торговли товарами	Помимо торговли товарами, регулирует также торговлю услугами, торговлю, связанную с правами интеллектуальной собственности, а также отдельные вопросы инвестиционной деятельности, связанной с торговлей
Процедура разрешения споров является крайне формализованной	Процедура разрешения споров проходит по четко прописанной процедуре, значительно скорее, и решение по этому поводу обязательно к исполнению.

Источник: разработано автором

Официальные документы ВТО закрепили за ней следующие основные функции:

- содействие реализации, применению, функционированию и достижению целей правовых документов, включенных в приложения к Соглашению о ВТО, а также результатам дальнейших многосторонних переговоров;

- быть форумом для переговоров по вопросам, регулируемым действующими многосторонними торговыми соглашениями, а также по дальнейшему развитию многосторонних торговых отношений между ее членами;

- управление урегулированием споров между членами ВТО;
- управление периодическим обзором торговой политики членом;
- сотрудничество с МВФ и Всемирным банком.

Таким образом, система ГАТТ/ВТО стала базовым институциональным механизмом, направленным на реализацию теоретических, практических и политических вызовов в сфере мировой торговли, особенно в условиях растущей глобализации мировой экономики.

За период своего существования система ГАТТ/ВТО претерпела существенные изменения, значительно возросла в количественном составе, существенно расширила сферы своего влияния и усложнилась структурно, что позволило, с одной стороны, решать качественно более сложные задачи регулирования, а с другой – обусловило обострение внутренних противоречий внутри глобальной торговой системы, усилило возможность наступления кризисных явлений внутри системы ГАТТ/ВТО.

Необходимость дальнейших шагов по либерализации торговли обуславливает прогрессирующее усиление влияния развивающихся стран на развитие международной торговой системы, что изменяет процесс выработки многосторонних правил конфигурации глобальной торговой системы, делает выработку компромисса в области торговой политики существенно более сложной.

ЛИТЕРАТУРА:

1. Cooper R.N. Trade Policy as Foreign Policy/ R.N.Cooper, R.M.Stern. – Cambridge: Cambridge University Press, 1987.-312 p.
2. Marrakesh Agreement Establishing the World Trade Organization. [Электронный ресурс]. World Trade Organization. Режим доступа: http://www.wto.org/english/docs_e/legal_e/04-wto_e.htm (дата обращения: 14.11.2024)
3. The GATT years: from Havana to Marrakesh. [Электронный ресурс] / World Trade Organization. Режим доступа: https://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/fact4_e.htm (дата обращения: 14.11.2024)
4. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts. / Ed. by WTO Secretariat. Geneva: WTO, 1995.- 558 p.
5. ГАТТ – структура и деятельность. Женева: Секретариат ГАТТ, 1992. - С. 27.
6. Данилова, Е.В. ВТО: регулирование торговли услугами/Е.В.Даниелов.-М.:Академкнига, 2003.- 157 с.

REFERENCES:

1. Cooper R.N., Stern R.M. Trade Policy as Foreign Policy. – Cambridge: Cambridge University Press, 1987. 312 p.
2. Marrakesh Agreement Establishing the World Trade Organization. [Electronic resource]. World Trade Organization. Access mode: http://www.wto.org/english/docs_e/legal_e/04-wto_e.htm (accessed: 11/14/2024)
3. The GATT years: from Havana to Marrakesh. [Electronic resource] / World Trade Organization. Access mode: https://www.wto.org/english/thewto_e/whatis_e/tif_e/fact4_e.htm (accessed: 11/14/2024)
4. The Results of the Uruguay Round of Multilateral Trade Negotiations: The Legal Texts. / Ed. by WTO Secretariat. Geneva: WTO, 1995.-558 p.
5. GATT – structure and activity. Geneva: GATT Secretariat, 1992. - P. 27.
6. Danilova, E.V. WTO: regulation of trade in services. - M.: Akademkniga, 2003.-157 p.